



# 社内・社外と繋がるシステムをクラウドで実現 導入事例



## 樋口スチール株式会社様のご紹介

様々なものづくりに欠かせない「金型」。その元となる鋼材を切ったり、穴を開けたりとあらゆるニーズに応え加工し、高品質・短納期・低コストを目指しお客様から信頼されております。これからも鋸断加工一筋によって培ってきたノウハウを、「お役に立つ」という形でお客様に提供できるよう努めてまいります。

### 課題

取引先との受発注データはISDN回線にて行っており、1台の端末で製造指示、出荷完了、売上処理等を行っていたが、ISDNの2024年のサービス終了や1台の端末管理での社内情報共有の限界を感じていた。

### ソリューション

- AWSを基盤とするクラウドサーバ「KeepServer」へ移行
- 【用途】  
受注出荷EDI、製造指示、販売管理システム用サーバー

### 利点

#### EDI取引先の複数展開が容易に

システムクラウド上での受発注、出荷データのやり取りを行うことにより、EDIを追加する取引先が容易に増やせ、業務効率が向上した。

#### 注文・出荷状況が共有可能に

複数名での状況確認が可能になったことで、取引先への問合せ対応がUPし、業務の複数名対応が可能になった。

#### クラウド上から各工場に指示

クラウド上のサーバーから複数工場へ加工種類別に作業指示書を自動判別し流すことで業務自動化が可能になった。

### フューチャーインのAWSマネージドサービスについて

私達フューチャーインはAWSクラウドのマネージドサービス「KeepServer」をご提供しています。私達は国内9社目の「Amazon EC2 for Microsoft Windows Server デリバリーパートナー」としてAWSクラウドを理解し、Windowsアプリケーションにも精通しています。私達は社内インフラからシステム開発まで、フルスタック・ワンストップでご提供可能であり、先進的な機能・コスト競争力のあるAWSを活用して、まずは省力化から始めることで、企業理念「新しい価値の創造にチャレンジ」のもと、お客様のIT環境の革新に貢献します。

### 次のステップ

AWSおよびAPNパートナーが貴社のビジネスをどのようにサポートできるかについては、

<https://www.futureinn.co.jp/solution/1000012/index.html> を参照してください。